

困りごと解決ビジネス専科(第36回)

Q. ホームページを持つメリットは何ですか？(旧ネットの知恵袋 for Business)

2021.08.02

事業拡大のため、新規クライアントの獲得に向け営業しています。訪問先で名刺交換をした際に「ホームページはありますか？」と聞かれることが多いです。弊社はまだホームページを持っていないのですが、ホームページを持つメリットは何でしょうか。

A. ホームページは会社の認知度と信頼をアップさせる営業ツールになります



自社の商品やサービスの認知度を高めるにはインターネットでの情報発信も重要で、中小企業でも約87%がホームページを開設しています。

※出典:中小企業庁 2019年版「中小企業白書」

今回のようにクライアント獲得を目的とした場合、**ホームページが会社の営業ツールになることがメリット**といえます。

会社の実績や魅力の発信で、取引の検討材料にしてもらえるほか、**信頼を得るキッカケ**になることもあります。

また、こちらからアクションをし

なくてもホームページを見た人からの問い合わせで商談となり、**新規顧客が増える可能性**もあります。

新規クライアント獲得のためのホームページを持つメリット

【認知度アップ】

自社の情報(商品名やサービスなど)を、時間を問わず情報発信でき、GoogleやYahoo!JAPANなどの検索エンジンから検索可能

【信頼度アップ】

会社概要や企業理念、社長の人柄や経歴が分かる社長のあいさつなど、取引において重要になる要素を公開することで信頼度が高まる

【宣伝や問い合わせの窓口に使える】… 続きを読む